

Cabinet Nouvel Horizon

GUIDE PRATIQUE PREMIUM

Comment financer son projet entrepreneurial

*7 sources de financement à combiner : apport, banque, Bpifrance, prêts
d'honneur, aides régionales, crowdfunding, business angels.*



Édition 2026 · Document propriétaire

SOMMAIRE

Table des matières

I. Le financement, première barrière

II. Les 7 sources à connaître

III. Le budget en détail

IV. La méthode pas à pas

V. Les erreurs à éviter

VI. Formalités et réglementation

VII. Notre accompagnement

*Cabinet Nouvel Horizon — Cabinet d'accompagnement pour la création d'entreprises beauté, bien-être et sport.
+100 projets accompagnés. Premier rendez-vous offert.*

INTRODUCTION

Le financement, première barrière

Trouver les financements est la première étape qui bloque 60% des porteurs de projet. Pourtant, il existe en France plus de 7 sources de financement complémentaires qu'on peut combiner intelligemment pour boucler un plan de financement.

La règle d'or : ne jamais financer un projet par une seule source. Un montage solide combine 4 à 6 sources qui se renforcent mutuellement et rassurent les financeurs principaux (banques).

Ce guide vous présente chaque source, ses critères, ses montants typiques, ses délais et comment les combiner pour un projet beauté/bien-être/sport.

À RETENIR

Le bon état d'esprit

Un projet entrepreneurial réussi tient à la rigueur de sa préparation, à la qualité du business plan, et à la solidité du pilotage opérationnel. Ce guide vous donne les clés. L'accompagnement d'un cabinet expert sécurise le parcours.

CONCEPT

Les 7 sources à connaître

Le choix du concept détermine 80% de la rentabilité future.

1. L'apport personnel

20-30% du budget global. Économies, épargne salariale, déblocage PEA. Indispensable pour rassurer les banques.

2. Le prêt bancaire

50-70% du budget. Plusieurs banques en parallèle (3-5). Durée 7 ans, taux 4-6% en 2026. Garanties demandées.

3. Le prêt d'honneur Initiative France

5 000 à 30 000 € à 0%, sans garantie. Renforce l'apport. Demande à l'antenne locale.

4. Les aides Bpifrance

Prêt création, garantie bancaire (70% du prêt), subventions selon territoire. Antennes régionales.

5. Les aides régionales

Subventions 5 000-20 000 € selon région. Prêts à taux préférentiels. Démarche en région.

6. Le crowdfunding (KissKissBankBank, Ulule)

5 000 à 50 000 € en pré-vente ou don. Combine financement et test marché.

7. Les business angels / investisseurs

Rare pour projets <300 k€. Surtout concepts innovants. Ouverture du capital, dilution.

BUDGET

Le budget en détail

Voici la décomposition typique du budget d'ouverture.

Chaque poste doit être calibré avec précision. Sous-estimer un poste de 20% à la conception revient à le sur-payer de 50% à l'exécution.

La règle d'or : toujours prévoir 15 à 20% de marge de sécurité sur le budget global. C'est ce qui distingue les projets pérennes des projets qui s'enlisent à mi-parcours.

Source	% du financement	Pour 120 k€
Apport personnel	25-30%	30 000 €
Prêt bancaire principal	50-60%	65 000 €
Prêt d'honneur Initiative	8-12%	10 000 €
Aide Bpifrance / Région	5-10%	8 000 €
Crowdfunding lancement	3-7%	7 000 €

MÉTHODE

La méthode pas à pas

5 phases séquencées, de l'idée à l'ouverture.

Mois 1 — Constitution du dossier. Business plan complet (40-60 pages), prévisionnel 36 mois, plan de financement, CV, motivations, photos local.

Mois 2 — Approche bancaire parallèle. Prendre rendez-vous avec 3-5 banques simultanément (votre banque + 2-4 autres). Ne pas se contenter de la première offre.

Mois 2-3 — Dossiers parallèles. Dépôt Initiative France, Bpifrance, dossiers régionaux. Délais 4-8 semaines chacun.

Mois 3-4 — Négociation. Réception accords de principe, négociation taux/durée/garanties, choix banque principale.

Mois 4-6 — Formalisation et déblocage. Signatures, mise en place garanties, déblocage progressif des fonds sur justificatifs.

PIÈGES

Les erreurs à éviter

Sur nos +100 projets accompagnés, certaines erreurs reviennent systématiquement chez les porteurs autonomes.

! Ne consulter qu'une seule banque

Première raison de refus. Consulter 3-5 banques en parallèle. Faire jouer la concurrence.

! Avoir un business plan amateur

Un BP de 10 pages bricolé est refusé. Un BP de 50 pages structuré est accepté dans 80% des cas.

! Sous-évaluer l'apport personnel

Moins de 20% d'apport = refus quasi-systématique. Préparer l'apport en amont.

! Oublier les aides publiques

Bpifrance et prêts d'honneur peuvent représenter 15-20% du financement. Ne pas les négliger.

! Ne pas se faire accompagner

Un cabinet de conseil multiplie par 3-4 les chances d'obtention. Investissement rentabilisé largement.

CADRE LÉGAL

Formalités et réglementation

L'apport personnel doit être justifié et tracé : épargne sur compte, déblocage PEA documenté, don familial avec attestation.

Le prêt bancaire implique caution personnelle limitée (souvent 30-50% du montant) et nantissement du fonds de commerce.

Les prêts d'honneur sont remboursables sur 5 ans à 0%. Sans garantie personnelle. Conditions : projet sélectionné par comité d'agrément Initiative.

Bpifrance peut garantir jusqu'à 70% du prêt bancaire, ce qui réduit drastiquement la garantie personnelle demandée par la banque.

ALLER PLUS LOIN

Notre accompagnement

Le Cabinet Nouvel Horizon accompagne chaque année des dizaines de projets de création d'établissements beauté, bien-être et sport en France, dans les DOM-TOM et en Afrique francophone.

Notre méthode en 5 phases couvre l'intégralité du projet : cadrage stratégique, business plan, financement, exécution, lancement et suivi 6 mois post-ouverture.

Notre singularité : un seul interlocuteur sur toute la durée, une rémunération de 10% du montant total du projet (étalée en mensualités), un alignement total avec votre réussite.

Le premier rendez-vous est offert et sans engagement. 30 minutes pour comprendre votre projet, évaluer sa faisabilité, identifier les premières étapes.

PROCHAINE ÉTAPE

Parlons de *votre projet.*

Le premier rendez-vous est offert et sans engagement. 30 minutes pour comprendre votre projet, évaluer sa faisabilité et identifier les premières étapes concrètes. Que vous poursuiviez avec nous ou non, vous repartez avec une vision claire de votre parcours.

nouvelhorizoncabinet.com

Visitez notre site et téléchargez
d'autres guides.

+33 (0)6 75 56 84 37

Appelez-nous directement.

**contact@
nouvelhorizoncabinet.com**

Écrivez-nous, réponse 24-48h.